

専門店市場を読み解く 専門店キヤツチアップ

(5)

日本商業新聞では、北海道「ビーハウス星の国アピア本店」、福島県「大野屋」、埼玉県「パーミングダイゴウ」、香川県「センコヤゆめタウン高松店」、愛媛県「フジカワ銀天街本店」の皆様にご協力を頂き、全国の様々な立地・業態で展開している「化粧品専門店」の動きを、毎月テーマを設けながら追いかけていく連載企画【専門店キヤツチアップ】第5回目のテーマは、『新型コロナウイルス第7波の影響』について深掘りしていく。(中澤)

「顧客育成活動」が奏功

8月は売上・客数共に回復

ビーハウス星の国 アピア本店 (北海道)



「ビーハウス星の国アピア本店」8月度実績は、「店舗全体売上」127・7%、「客数」118%、「客単価」108・2%、「メーク一率」151・7%、「コーセー」130・8%、「バリウッド」126%、「資生堂」118%、「7%となつた。」

昨年の売上が低かったため、%にすると二桁進捲が当たり前の数字となり、その中でも資生堂とコーセーの売上が安定して上がり続けている。両メーカーとも2類を含めた「顧客育成活動」がうまくいっている結果だとう感している。

両メーカーとも、メー

スをコロナ禍で大きく落とし、今年はメーカーさんともスタッフとも売上は戻らなくとも「クラス

れるようになってきて

る。

売上動向としても、感染が拡大し始めた7月は、通行客の減少や触れる活動の拒否等の声が見られたものの、8月も日々が経つにつれて減少。それに合わせて売上や客数も回復し、結果8月はしっかりと前年を超える事ができた。

現在・今後の感染症対策としては、大きく変える事は無く、寧ろ政府の対応に併せて対策自体が

は戻す!」と年初から取り組んでいる。当社はこの後年末に向け、10月12月に非常に売上が大きくなるセールが控えているが、ここでもこの2社は大きく数字を伸ばすと見込んでいる。

「新型コロナウイルス第7波の影響」

星の国としては、第6波の方が急な感染拡大で対応に迫られることが多く変で、具体的には、

店で働いている人など、感染者・濃厚接触者で現状で働いている人など、感染拡大で対応に迫られることが多いが、入店して

ある「待機日数」や「消毒規定期等」が厚労省の規定に併せて短くなったり定に併せて短くなったり簡便になったことが挙げられる。

施設自身の動きも早く、対策は緩い方向へ変更されると考えている。このよう

に、対策は緩い方向へ変更されると考えている。このよう

に、対策は緩い方向へ変更されると考えている。このよう